

Eastern desk

**Kontrakty z kontrahentem z Ukrainy i
Białorusi
Aspekty prawne**

Termin: **10 października 2019 r., godz. 9:00 - 12:30**

Miejsce: **kancelaria DZP, Rondo ONZ 1, Warszawa, 21 p.**

RSVP: do 8 października, E: tatyana.koryakina@dzp.pl

Język prowadzenia: **polski i angielski**

Kontakty z kontrahentem z Ukrainy lub Białorusi. Aspekty prawne.

Program spotkania

Na co należy zwrócić uwagę z perspektywy prawa polskiego zawierając umowę z podmiotem z Ukrainy lub Białorusi? – Tatyana Koryakina

- Kluczowe postanowienia w umowie, których nie może zabraknąć
- Prawo właściwe – co to oznacza w praktyce?
- Umowy dwustronne zawarte pomiędzy Polską a Ukrainą oraz Polską a Białorusią – które postanowienia mają praktyczne zastosowanie?
- Sposoby zabezpieczenia
- Uznanie w Polsce orzeczeń wydanych przez sądy w Ukrainie i Białorusi

Na co należy zwrócić uwagę z perspektywy prawa białoruskiego zawierając umowę z podmiotem z Białorusi? – Uładzimir Anhelki

- Ogólne warunki prowadzenia działalności gospodarczej na Białorusi
- Sprawdzenie wiarygodności kontrahenta białoruskiego
- Umowa z kontrahentem z Białorusi: na co trzeba zwrócić uwagę
- Sposoby zabezpieczenia należności zgodnie z prawem białoruskim
- Windykacja należności według prawa białoruskiego

Kontakty z kontrahentem z Ukrainy lub Białorusi. Aspekty prawne.

Program spotkania

Na co należy zwrócić uwagę z perspektywy prawa ukraińskiego zawierając umowę z podmiotem z Ukrainy? (prezentacja w języku angielskim) – Dmytro Syrota

- Szczegóły regulacji bankowych i dewizowych przy płatnościach na podstawie umów (aspekty prawne i praktyczne)
- Sprawdzenie wiarygodności kontrahenta ukraińskiego
- Umowa z kontrahentem z Ukrainy: na co trzeba zwrócić uwagę
- Sposoby zabezpieczenia należności zgodnie z prawem ukraińskim
- Windykacja należności według prawa ukraińskiego

Certyfikacja przepustką do eksportu produktów na rynki Euroazjatyckiej Unii Gospodarczej (EUG) oraz na Ukrainę – Anna Zaniewska

- Proces certyfikacji i specyfika potwierdzenia zgodności produktów z regulaminami technicznymi EUG przed planowanym eksportem na Białoruś i Ukrainę
- Badania laboratoryjne i inspekcje ekspertów z jednostek certyfikujących w zakresie produkcyjnym
- Wymagania sanitarno-higieniczne i epidemiologiczne oraz jednolite wymogi bezpieczeństwa produktów w EUG oraz na Ukrainie
- Oznakowanie i etykietowanie – wymogi regulaminowe EUG i Ukrainy
- Certyfikacja w pigułce. Od czego zacząć i do kogo się zwrócić o konsultację, terminy, zestaw dokumentów niezbędnych do przystąpienia do certyfikacji w EUG i na Ukrainie

Prelegenci



Tatyana Koryakina
Associate

E: tatyana.koryakina@dzp.pl

Specjalizuje się w doradztwie w zakresie inwestycji infrastrukturalnych oraz przygotowywaniu umów na realizację tych inwestycji. Świadczy usługi obejmujące prowadzenie sporów pomiędzy uczestnikami procesu. Tatyana zajmuje się także współpracą biznesową na rynkach wschodnich.



Dr Uładzimir Anheliski
Attorney At Law, Revera

E: vma@revera.by

Specjalizuje się w białoruskim prawie gospodarczym, prawie korporacyjnym, prawie umów, a także prawie celnym. Zapewnia kompleksową obsługę prawną spółek białoruskich, kontrolowanych przez polskich przedsiębiorców. Posiada wieloletnie doświadczenie w pomocy prawnej polskim przedsiębiorcom wchodzącym na rynek białoruski.



Dmytro Syrota
Managing Partner, SDM

E: d.syrota@sdm-partners.com

Specjalizuje się w obszarze prawa korporacyjnego i gospodarczego, prawa umów, fuzji i przejęć oraz prawa konkurencji. Dmytro aktywnie zajmuje się pracami związanymi z przygotowaniem projektów ustaw, w charakterze niezależnego eksperta, bierze udział w pracach rządowych grup, zajmujących się poprawą klimatu inwestycyjnego oraz reformami ekonomicznymi.



Anna Zaniewska
**Manager ds. Obsługi Klienta,
Strateg Overseas Sp. z o.o.**

E: a.zaniewska@strateg-overseas.pl

Zaangażowana w działania konsultingowe skierowane na wsparcie i rozwój polskiego eksportu w zakresie certyfikacji produktów do EUG oraz na Ukrainę. Posiada wieloletnie doświadczenie w zakresie uzyskania potwierdzenia zgodności jakości produktów, pozwalające na wprowadzenie i sprzedaż produktów na rynkach wschodnich.